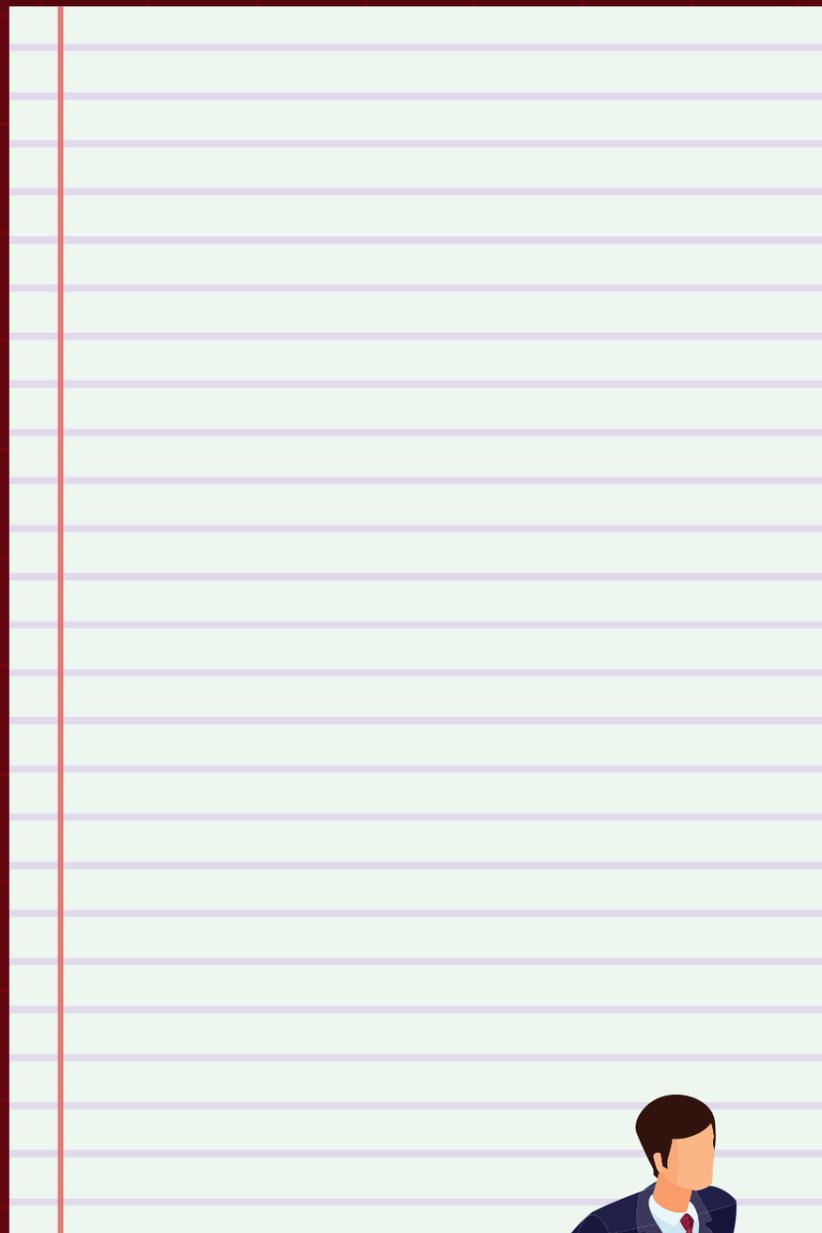


AGORA QUE VOCÊ JÁ CONHECE AS CARACTERÍSTICAS DOS EMPREENDEDORES DE SUCESSO, ANOTE NESTE ESPAÇO QUAIS PRECISARÁ DESENVOLVER E QUE AÇÕES TOMARÁ PARA ISSO.



Ilustrações: Freepik.com

Empreender é para todos, mas é preciso preparo para superar os desafios e fazer acontecer.

COMO O SEBRAE PODE TE AJUDAR?

O SEBRAE - Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas é uma instituição especialista em pequenos negócios. Entre as diversas ações que promovemos com o objetivo de tornar a sua empresa mais competitiva e estimular novos negócios bem-sucedidos, está o **EMPRETEC**.

O **EMPRETEC** é uma experiência desafiadora para quem quer identificar e desenvolver as 10 características de um empreendedor de sucesso.

Desenvolvido pela ONU – Organização das Nações Unidas, o Empretec é promovido em cerca de 30 países. No Brasil, é realizado exclusivamente pelo Sebrae.

Para contratar esse serviço, basta procurar o SEBRAE de sua região.

Participar do **EMPRETEC** é uma decisão que vai fazer todas as próximas serem ainda melhores.



SEBRAE

www.ba.sebrae.com.br 0800 570 0800

 SebraeBahia

empretec

www.empretecbahia.com.br

SEBRAE



10 CARACTERÍSTICAS DO EMPREENDEDOR DE SUCESSO!

É comum ouvir que empresários nascem, não se fazem. As características do empreendedor podem ser desenvolvidas e o potencial empresarial é uma qualidade muito comum na população em geral.

As características e comportamentos dos empreendedor são agrupadas em 3 conjuntos: **REALIZAÇÃO, PLANEJAMENTO E PODER.**

Pronto para se tornar um empreendedor e melhorar seu negócio?

Que tal identificar suas características e comportamentos como empreendedor?

REALIZAÇÃO

> 1ª CARACTERÍSTICA - BUSCA DE OPORTUNIDADES E INICIATIVA

- Faz as coisas antes de solicitado ou forçado pelas circunstâncias;
- Age para expandir o negócio a novas áreas, produtos ou serviços;
- Aproveita oportunidades fora do comum para começar um negócio novo, obter financiamento, equipamentos, terrenos, local de trabalho ou assistência.

> 2ª CARACTERÍSTICA - PERSISTÊNCIA

- Age diante de um obstáculo significativo;
- Age repetidamente ou muda para uma estratégia alternativa a fim de enfrentar um desafio ou superar um obstáculo;
- Faz um sacrifício pessoal ou despende um esforço extraordinário para completar uma tarefa.

> 3ª CARACTERÍSTICA - COMPROMETIMENTO

- Assume responsabilidade pessoal por solucionar problemas que possam prejudicar a conclusão de um trabalho nas condições estipuladas;

- Colabora com os empregados ou se coloca no lugar deles, se necessário, para terminar um trabalho;
- Esforça-se para manter os clientes satisfeitos e coloca em primeiro lugar a boa vontade a longo prazo acima do lucro a curto prazo.

> 4ª CARACTERÍSTICA - EXIGÊNCIA DE QUALIDADE E EFICIÊNCIA

- Encontra maneiras de fazer as coisas da melhor forma, mais rápida ou mais barata;
- Age de maneira a fazer coisas que satisfazem ou excedem padrões de excelência;
- Desenvolve ou utiliza procedimentos para assegurar que o trabalho seja terminado a tempo ou que o trabalho atenda a padrões de qualidade previamente combinados.

> 5ª CARACTERÍSTICA - CORRER RISCOS CALCULADOS

- Avalia alternativas e calcula riscos deliberadamente;
- Age para reduzir riscos ou controlar resultados;
- Coloca-se em situações que implicam desafios ou riscos moderados.

PLANEJAMENTO

> 6ª CARACTERÍSTICA - ESTABELECIMENTO DE METAS

- Estabelece metas e objetivos que são desafiantes e que têm significado pessoal;
- Tem visão de longo prazo, clara e específica;
- Estabelece objetivos de curto prazo mensuráveis.

> 7ª CARACTERÍSTICA - BUSCA DE INFORMAÇÃO

- Dedicar-se pessoalmente a obter informações de clientes, fornecedores e concorrentes;
- Investiga pessoalmente como fabricar um produto ou fornecer um serviço;
- Consulta especialistas para obter assessoria técnica ou comercial.

> 8ª CARACTERÍSTICA - PLANEJAMENTO E MONITORAMENTO SISTEMÁTICO

- Planeja dividindo tarefas de grande porte em subtarefas com prazos definidos;
- Constantemente revisa seus planos, levando em conta os resultados obtidos e mudanças circunstanciais;
- Mantém registros financeiros e utiliza-os para tomar decisões.

PODER

> 9ª CARACTERÍSTICA - PERSUASÃO E REDE DE CONTATOS

- Utiliza estratégias deliberadas para influenciar ou persuadir os outros;
- Utiliza pessoas-chave como agentes para atingir seus objetivos;
- Age para desenvolver e manter relações comerciais.

> 10ª CARACTERÍSTICA - INDEPENDÊNCIA E AUTOCONFIANÇA

- Busca autonomia em relação a normas e controles dos outros;
- Mantém seu ponto de vista mesmo diante da oposição ou de resultados inicialmente desanimadores;
- Expressa confiança na sua própria capacidade de complementar uma tarefa difícil ou de enfrentar um desafio.

